

IT-Vertriebsspezialist (w/m)

Du möchtest nicht nur verkaufen, sondern ganzheitliche IT-Lösungen und echte Mehrwerte schaffen? Dann bist Du bei uns genau richtig! Als **IT-Vertriebsspezialist (w/m)** unterstützt Du bereichsübergreifend den Vertrieb bei der Generierung von IT-Projekten in den Bereichen ERP-Beratung, Softwareentwicklung, Infrastruktur und Onlinemarketing.

Deine Aufgaben:

- Zielorientierte und eigenverantwortliche Gewinnung und Entwicklung von Neukunden
- Betreuung, Bindung sowie weiterer Ausbau von Bestandskunden
- Selbständige Organisation und Durchführung von Kundenterminen
- Vertretung des Unternehmens auf Messen, Kongressen und anderen Veranstaltungen
- Entwicklung eines Leads vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Erstellen von Angeboten und zugehörigen Preiskalkulationen

Dein Profil:

- Abschluss eines Hochschulstudiums oder einer Ausbildung in einem IT-Beruf
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Software- oder IT-Lösungen
- Kundenorientiertes Arbeiten und unternehmerisches Denken
- Technische Affinität und Freude am Vertrieb
- Begeisterung für IT-Lösungen und Fähigkeit, Interesse beim Kunden zu wecken
- Ausgeprägte Ergebnisorientierung und eigenständige Arbeitsweise
- Kommunikationstalent und absolute Überzeugungskunst
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft und Führerschein Klasse B

Wir bieten:

- Eine spannende Aufgabe mit Entwicklungspotenzial
- Ein zukunftsorientiertes Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien
- Attraktives und leistungsgerechtes Gehalt mit unbefristetem Vollzeit-Vertrag
- Reisetätigkeit in Deutschland, verbunden mit Home Office und einem modernen Arbeitsplatz
- Individuelle Karrieregestaltung

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über Deine aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an: jobs@kreativ.de
Wir bitten um ein Anschreiben inkl. Gehaltsvorstellungen, einen Lebenslauf und ggf. Referenzen.

